

непредвиденных затрат. Принятие закона также станет преградой для организаторов различных схем мошеннического характера.

ЛИТЕРАТУРА

1. О взаимном страховании гражданской ответственности лиц, привлекающих денежные средства для долевого строительства многоквартирных домов (застройщиков), за неисполнение (ненадлежащее исполнение) обязательств по договору участия в долевом строительстве [Электронный ресурс] : проект Федерального закона № 643875-5. Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс». URL: <http://www.consultant.ru>.
2. О взаимном страховании [Электронный ресурс] : Федеральный закон от 29.11.2007 №286-ФЗ. Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс». URL: <http://www.consultant.ru>.
3. О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации [Электронный ресурс]: Федеральный закон от 30.12.2012 №294-ФЗ. Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс». URL: <http://www.consultant.ru>.
4. Кузовлева Н.Ф., Вакурин А.В. К вопросу о взаимном страховании в России. Финансы и кредит №8 (2013).
5. Лопаткин Д.С. История развития взаимного страхования в России. Финансы и кредит №38 (2012).
6. Комментарий к статье 968 «Взаимное страхование» (Гражданский кодекс, ч.2). URL: <http://cmza.ru/grazhdanskiy-kodeks-ch.2/statya-968.-vzaimnoe-strahovanie.html>.
7. Совет Федерации одобрил закон о страховании дольщиков. URL: <http://www.rbc.ru/fnews.open/2012/12/26/103501.shtml>.

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ ЛИЗИНГА В РОССИИ

Чистникова И.В.

НИУ «БелГУ», г. Белгород, Россия

Нацеленность экономики России на интенсивное инновационное развитие предопределяет необходимость реконструкции действующих производственных мощностей, внедрения новой техники и новых технологических процессов. Осуществление данных мероприятий обуславливает необходимость приобретения нового, более совершенного оборудования, что в большинстве случаев связано с временным дефицитом финансовых ресурсов у предприятий. Одним из эффективных направлений решения данной проблемы является использование услуг лизинга, которые оказывают специально создаваемыми банками лизинговыми компаниями.

Стимулирование лизинговых операций на российских предприятиях позволит извлечь следующие преимущества:

- не отвлекая из оборота деньги, приобрести новое технологическое оборудование;
- использовать долгосрочный способ финансирования;
- использовать возможность применения ускоренной амортизации;
- оптимизировать налогообложение.

Успешному развитию лизинга на российских предприятиях препятствует ряд обстоятельств, основные из которых сводятся к следующему:

- двойное обложение налогом на добавленную стоимость. Согласно существующему порядку НДС взимается за приобретаемое лизингодателем оборудование. Его величина, равно как и выплата процентов за взятый лизингодателем для покупки оборудования кредит переносится на лизинговые платежи. В соответствии с применяемой практикой НДС дополнительно начисляется на лизинговые платежи. Это означает, что НДС на один и тот же продукт начисляется дважды;

- недостаточное понимание сущности лизинга, его достоинств как у потенциальных лизингодателей, так и предпринимателей – потенциальных лизингополучателей;

- отсутствие инфраструктуры лизингового рынка, развитой сети лизинговых компаний, консалтинговых фирм, которые обслуживали бы всех участников лизингового рынка;

- отсутствие системы информационного обеспечения лизинга, которая обеспечивала бы наличие постоянно восполняемой и доступной информации о предложениях лизинговых услуг [1].

Применение лизинга для предприятий России может иметь следующие сдерживающие факторы:

- необходим авансовый платеж в размере 25 – 30 % от стоимости оборудования;

- оперативный лизинг иногда дороже кредита (при длительном сроке).

Не смотря на имеющиеся проблемы с применением, лизинговые операции являются весьма эффективной формой финансирования обновления активной части основных фондов предприятий.

Лизинг как форма финансирования схож с кредитованием, поскольку в лизинговой сделке присутствуют практически все элементы кредитных отношений. Различие заключается в том, что при кредите используют денежные средства, а при лизинге – имущество. В связи с этим лизинг часто рассматривают как товарный кредит, как форму финансирования приобретения машин и оборудования, альтернативную традиционной банковской ссуде. В случае финансового лизинга сами объекты активной части основных фондов становятся предметом залога. Кроме того, как показывает практика, лизинг является одной из наиболее эффективных форм финансирования процесса обновления основных фондов предприятия.

Развитие лизинга обусловлено рядом преимуществ для всех участников лизинговой сделки (рис. 1).

Если обратить внимание на опыт западных стран, то можно сделать вывод, что лизинг (включая факторинг) остается вторым наиболее часто упоминаемым источником внешнего финансирования в ЕС (далее по популярности представлены банковский овердрафт, кредитная линия или

овердрафт кредитной карты). Однако лизинг наиболее часто используется как внешний источник финансирования в Эстонии, Швеции, Германии, Латвии, Австрии, Чехии, Словении, Литвы и Венгрии [2].

В ходе исследований (2011-2012 г.) эффективности лизинга для западных предприятий, большинство респондентов (80 %) согласились, что бизнес вырос в результате использования оборудования, приобретенного по договорам лизинга. Вторая наиболее важная причина (77 % респондентов) заключалась в том, что скорость привлечения лизингового финансирования для предприятий выше, чем скорость привлечения любого другого внешнего финансирования.

Респондентам также был задан вопрос, почему они не используют лизинг, или, в случае применения лизинговых технологий – почему они не увеличивают применение лизинга. Это обусловлено двумя основными причинами: предпочтение относительно увеличения собственных активов напрямую и возможность получения лучшей цены в случае приобретения активов, чем при лизинге.

Однако, как отмечено выше, ценовой фактор может также привести к положительным решениям относительно лизинга, в зависимости от обстоятельств финансирования проекта.

Выбор того или иного источника финансирования может также зависеть от типа инвестиций, например, относительно финансируемого актива. Западные предприятия приобретают в лизинг широкий спектр активов, однако спрос на лизинг оборудования и транспорта является максимальным [3].

Несмотря на различия между размером предприятия и между странами, результаты последних опросов доступа к финансированию, показывают высокую актуальность лизинга для предприятий малого и среднего бизнеса, что подтверждается и недавними выводами Евростата.

В октябре 2013 г. Евростат опубликовал результаты исследования относительно доступа к финансированию предприятий в ЕС (Ushilova и Schmiemann, 2013 г.). По данным этого исследования, более половины опрошенных предприятий не стремились привлечь какое-либо внешнее финансирование в 2007–2010 гг. Однако потребности в финансировании должны были вырасти в периоде 2011–2013 гг. Кредиты были и остаются наиболее желаемым инструментом финансирования, по которым ожидается рост, в том числе 10 % пунктов относительно таких быстрорастущих предприятий, как «бизнес-газели», являющихся точками экономического роста и привлекательными предприятиями для инвестирования со стороны банков. Банки будут оставаться наиболее важным источником финансирования опрошенных западных предприятий. Лизинговые компании, как ожидается, будут на втором месте среди всех групп предприятий. Однако эти цифры не обязательно раскрывают всю важность лизинговых продуктов для предприятий Европы, как лизинг может входить в банковскую продуктовую линейку и распространяться через банки с кредитным продуктами.



Рис. Преимущества лизинга для участников проекта

Главным преимуществом лизинга в России перед иными способами приобретения оборудования является государственная поддержка. В мировой практике возникновение и развитие лизинга обусловлено предоставлением государственной поддержки, выражающейся в виде налоговых, инвестиционных и амортизационных льгот, а не с целью гражданско-правового регулирования. Как уже отмечалось выше, развитию отношений в сфере лизинга в России также способствует активная поддержка со стороны органов федеральной (государственной) власти путем принятия соответствующих нормативных актов, в том числе постановления Правительства РФ от 27 июня 1996 г. № 752 "О государственной поддержке развития лизинговой деятельности в Российской Федерации" и других.

Лизинговые операции в нашей стране требуют большего распространения, для чего необходимо их стимулирование со стороны государства. Для такого стимулирования в России разработаны меры государственной поддержки деятельности лизинговых организаций (компаний, фирм), к которым относятся:

- разработка и реализация федеральной программы развития лизинговой деятельности в Российской Федерации или в отдельном регионе как части программы среднесрочного и долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации или региона;

- создание залоговых фондов для обеспечения банковских инвестиций в лизинг с использованием государственного имущества;

- долевое участие государственного капитала в создании инфраструктуры лизинговой деятельности в отдельных целевых инвестиционно-лизинговых проектах;

– меры государственного протекционизма в сфере разработки, производства и использования наукоемкого высокотехнологичного оборудования;

– финансирование из федерального бюджета и предоставление государственных гарантий в целях реализации лизинговых проектов (Бюджет развития Российской Федерации), в том числе с участием фирм-нерезидентов;

– предоставление инвестиционных кредитов для реализации лизинговых проектов;

– предоставление банкам и другим кредитным учреждениям в порядке, установленном законодательством Российской Федерации, освобождения от уплаты налога на прибыль, получаемую ими от предоставления кредитов субъектам лизинга, на срок не менее чем три года для реализации договора лизинга;

– предоставление в законодательном порядке налоговых и кредитных льгот лизинговым компаниям (фирмам) в целях создания благоприятных экономических условий для их деятельности;

– создание, развитие, формирование и совершенствование нормативно-правовой базы, обеспечивающей защиту правовых и имущественных интересов участников лизинговой деятельности;

– предоставление лизингополучателям, ведущим переработку или заготовку сельскохозяйственной продукции, права осуществлять лизинговые платежи поставками продукции на условиях, предусмотренных договорами лизинга;

– отнесение при осуществлении лизинговых операций в агропромышленном комплексе к предмету лизинга племенных животных;

– создание фонда государственных гарантий по экспорту при осуществлении международного лизинга отечественных машин и оборудования.

Для стимулирования инвестиций в производственную сферу, для обновления промышленного потенциала, для повышения конкурентоспособности отечественных производителей, нужно создавать условия, при которых они стремились бы развивать лизинговые отношения. Для этого, в первую очередь, следует добиваться появления лизинговых сделок с достаточно длительными сроками действия (не менее трех лет), так как именно такие договоры будут нести реальные инвестиции в экономику. Необходимо если не освободить, то хотя бы снизить налог на прибыль, полученную лизингодателями от реализации договоров по лизингу со сроком действия три и более лет. Также следует стимулировать банки предоставлять кредиты лизинговым компаниям, которые заключают длительные договоры. Кроме этого, необходимо рассмотреть возможность снижения таможенных пошлин и налогов по товарам, ввозимым на территорию РФ и являющимися объектами международного финансового лизинга [4].

Безусловно, вышеперечисленные меры должны способствовать развитию лизинговых компаний и операций, производимых ими.

Можно с полной уверенностью сказать, что лизинг в нашей стране постепенно будет все больше наращивать свои обороты и играть все более весомую роль в экономике России.

В целом, стимулирование лизинговых операций в России позволит на многим предприятиям решить проблемы финансирования процесса обновления основных фондов (что способствует повышению эффективности деятельности за счет роста доли активной части основных фондов); ускорения процесса обновления основных фондов; экономии необходимых для воспроизводства основных фондов собственных средств; повышения объема производства продукции (работ, услуг) и увеличения прибыли. Кроме того, лизинговые платежи признаются расходами для целей налогообложения, что уменьшает налогооблагаемую базу по налогу на прибыль. Лизинговые платежи можно планировать таким образом, чтобы это было выгодно для всех участников сделки, что позволяет управлять финансовыми потоками предприятий.

ЛИТЕРАТУРА

1. Газман В.Д. Лизинг в проектом финансировании // Финансы. – 2013. – № 9. – С. 73-78.
2. Сичинава А.Ш. Анализ структуры спроса на лизинговые услуги предприятий малого и среднего бизнеса в ЕС // Теория и практика общественного развития. – 2013. – № 5. – С. 273-276.
3. Шумакова О.В., Чуваленская Г.В. Лизинг как положительный интегрированный эффект для лизингополучателя. // Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2013. – № 4. – С. 57-60.
4. Нуртдинов И.И. Лизинг как инструмент развития бизнеса в современных условиях // Финансовая аналитика: Проблемы и решения. – 2012. – № 11. – С. 41-46.